



## 逢甲大學學生報告 ePaper

報告題名：

窮人銀行在社會所扮演的角色－以尤努斯為例

作者：吳欣憶

系級：合作經濟學系三年級

學號：D9560404

開課老師：楊坤鋒

課程名稱：貨幣銀行學

開課系所：合作經濟學系

開課學年： 97 學年度 第二學期

## 中文摘要

還記得剛得知尤努斯得諾貝爾和平獎的時候，心中很疑惑一個經濟學家怎麼會是得世界和平獎，經過了解之後，才明白他的貢獻。在一般人的觀念裡，金融體系是不做虧錢的事情，怎麼可能會願意借錢給窮人，但到目前，鄉村銀行和微型貸款已經在世界的各個角落發光，幫助窮人脫離貧困，用自己的力量生存，人性其實很奇妙，正因為尤努斯走入了窮人的世界，認真了解他們的需求及困境，他相信那群婦女，不是沒有原因的。慈善事業不一定能賺大錢，但能幫助社會和世界更加美好，生活更加安定。希望藉由這份報告更加瞭解尤努斯的生平及理念以及其對世界所造成的影響。



**關鍵字：** 尤努斯、窮人銀行、鄉村銀行、微型信貸、格拉明鄉村銀行、Grameen Bank、Muhammad Yunus

## 目 次

一、尤努斯生平.....	3
二、創建格拉明鄉村銀行 Grameen Bank .....	5
三、鄉村銀行的制度.....	8
四、他國複製之成效.....	9
五、結論.....	10
六、其他格拉明部門.....	10
六、尤努斯獲獎情況.....	11
參考資料.....	12
附錄一 生平簡表.....	13



## 一、尤努斯生平

### 孩童時代

尤努斯 (Muhammad Yunus) 於一九四零年生於孟加拉吉大港裡一個名為 Bathua 的村莊裡，他的父親名字為 Hazi Dula Mia Shoudagar，他的母親名字為 Sufia Khatun，他的孩童時代在村莊裡度過，直到一九四四年，他父親因獲得一個有關珠寶的生意，所以全家搬去了吉大港市。

### 教育

尤努斯生於孟加拉吉大港，並在吉大港高等學校和吉大港學院學習，在達卡大學完成學士和碩士的學業，在 Fulbright scholarship 獎學金資助下，於一九六九年在美國的 Vanderbilt University 獲得經濟學博士學位，一九六九年至一九七二年在 Middle Tennessee State University 任助理教授，之後回到吉大港大學任經濟教授。

### 鄉村銀行

在一九七四年孟加拉的大饑荒時，尤努斯首次投入到反貧困的事業中。努斯和同事某天遇到一位做竹製品的女士蘇菲亞 (Sufia Begum)，發現下列情形：

1. 蘇菲亞窮到沒有任何資金或資產。
2. 蘇菲亞必須借錢才能有工具製作竹製品，但合約上規定蘇菲亞必須用固定的價錢把她的產品賣給債主。
3. 蘇菲亞向債主借 5 元孟加拉幣，大概是美元 22 分，而債主付給她 5.5 元孟加拉幣買下她做的竹製品。
4. 因此蘇菲亞只能賺 0.5 元孟加拉幣，大概只有美元 2 分 (約台幣 7 毛)。
5. 只要蘇菲亞自己有 5 元孟加拉幣，她大可以較好的價格賣出自己的產品。

這個事實讓尤尼斯非常難過，感嘆貧窮造成了違反人權的社會現象，而且他深信孟加拉還有許多像 Jobra 這樣的地方。隔天他請學生 Maimuna 幫忙列出一張在 Jobra 村莊中，像蘇菲亞一樣的人的清單。一週後，這份清單顯示這村莊裡，共有 42 個這樣的人，一共借了 856 元孟加拉幣，大約是 27 美元而已！於是尤尼斯把 856 美元分給這 42 個人，交代他們先還給債主，再盡量把產品賣得好價錢，游刃有餘的時候再把錢還給他。沒想到，每個人都還錢了。這件事證明：窮人絕對是有信用的！

這便是微型信貸實驗性的開端，他發現非常小額的貸款可以幫助貧窮的人提高他們的生存能力，於是尤努斯接著著手「Chittagong 大學鄉村發展計畫」(CURDP)，1975 年冬天先推動「三營農地計畫」(Three-Share Farm)。三營農地計畫是這麼做的：地主在乾燥的季節提供農地、佃農提供勞力、尤尼斯

提供耕種所需的所有費用（包括種子、農具、肥料等等，收成由這三方共同分享。他於一九七六年說服孟加拉農業銀行，在該銀行架構下成立一個「鄉村銀行」實驗分行 Tebhaga Khamar。一年後，該鄉村銀行的貸款業務已經累積五百位借款人，還款比率超越百分之九十九，在一九八三年鄉村銀行成立七年後，農民銀行正式成立，該行於政府手中取得銀行執照，正式成為一家獨立的銀行。直到 1998 年，農民銀行總共借出 23 億美元給 2 千 3 百萬戶家庭，還款率高達 98%。在歐、亞、菲、美各洲，總共有超過 60 個國家複製農民銀行的模式。一般銀行的還款率幾乎都低於八成，由此可見，誰才是有信用的人。

1997 年的微型信貸高峰會立下一個目標：在 2005 年以前要幫助一億個家庭。

許多銀行家問，為何農民銀行的貸款者中，有 93% 都是女性？尤尼斯反而先質疑：為什麼其他銀行幾乎都貸款給男性？自古以來，女性獲得資源的時候，她的家庭總是直接受益，比方說小孩的營養、教育、健康醫療服務，以及較好的生活品質。因此，雖說農民銀行並沒有鼓吹家庭計畫，但許多女性獲貸者發現，家庭人數少一點，生活品質會比較好，結果農民銀行獲貸家庭實施家庭計畫的比例，竟然比孟加拉全國的比率高出兩倍，農民銀行的案例於是在全球各地的人口會議上不斷被提及。此外，女性也較男性更懂得自助。因為在不良的環境下，女性通常受害最深，當一個家庭必須有人挨餓，第一個犧牲的總是媽媽，所以女性願意不辭一切勞苦，想盡辦法擺脫貧窮的困境。在我們的社會中，貧窮的婦女是完全沒有保障的，隨時可能被丈夫趕出門外，即使是娘家也一樣，因為大家都希望能少一張嘴吃飯。萬一離婚的話，還會被認為是一種恥辱，也不會被娘家所接受，所以貧窮的婦女會想盡辦法建立安全感。

尤努斯推行貸款的難題，不是安全，而是宗教上的抵制，孟加拉有八成八的人篤信回教，回教教義並不鼓勵女性借貸，連當時受過教育的社會精英或者專家都認為，借錢給女性毫無意義，他們會把錢拿給丈夫，所以不如借給沒工作的丈夫，因此傳統孟加拉銀行對女性放款金額不到百分之一，即便那百分之一的女性貸款者，也必須由丈夫或父親簽下同意書才行。一開始，尤努斯只能站在廣場透過女行員解答問題，慢慢的，婦女們改成背對著尤努斯，或者用薄紗蓋住臉和教授對話，後來，有些婦女急著問問題，顧不得教規，逐漸掀起頭紗直接和尤努斯對話，為了啟發鄉村婦女自食其力做生意，尤努斯常會跑到鄉村閒聊，透過對話了解婦女們根深蒂固的想法，並從不同角度問問題來打破他們的觀念。

## 二、創建格拉明鄉村銀行 Grameen Bank

1976年，尤努斯創建了格拉明鄉村銀行（格拉明的意思為"鄉區的"、"村莊的"）以提供貸款給貧窮的孟加拉人。自成立以來，格拉明鄉村銀行已發放超過51億美元予530萬位客戶。為了確保還款，銀行使用"團結組"系統，這些非正式的小組一起申請貸款，由小組成員擔任聯合的還款保證人，並互相支持對方努力改善自己的經濟狀況。隨著銀行的發展，格拉明鄉村銀行亦開發了其他為貧窮人士服務的信貸系統。除了微型貸款外，銀行還提供住屋貸款、為漁場、灌溉項目、高風險投資、紡織業、其他活動提供經費，同時亦提供其他銀行業務，如儲蓄。在2004年，超過6千6百萬人在這計劃下受惠。

鄉村銀行的微額信貸不只讓人民脫離貧困，自八零年代以降，向鄉村銀行貸款的女性生育率下降，隨著經濟好轉，女性在家庭獲得更多權力，也了解到養育孩子應重質不重量，而且這些家庭也增加了教育花費，對於孟加拉的未來自然大有助益。正如諾貝爾委員會文告所言：「許多女性過去得在艱困的社會經濟情況下掙扎，微額信貸對她們而言也是種解放力量。」

格拉明鄉村銀行的成功模式激勵了其他發展中國家，甚至是已發展國家如美國，進而發展出類似的成功經驗。這種微型貸款模式目前已經在23個國家中進行，其中，有許多微型貸款計畫特別偏重於貸款給女性，超過96%的格拉明貸款都是借給女性的，他們不均衡地遭受貧窮之苦，但同時也比男人奉獻更多的收入以供家庭所需。

尤努斯與格拉明鄉村銀行一起榮獲2006年諾貝爾和平獎，以"表揚他們在社會底層推動經濟和社會發展的努力"。

### 慈善不能解決問題

尤努斯堅信，慈善不能解決所有問題。「如果只是捐款，一筆錢只能夠用一次；但是如果貸款給他，這筆錢可以一直循環下去，永不間斷。」

也正因為有利息壓力，借款人自己要有清楚的規劃，借到錢之後更得珍惜使用，確實投入生產活動以產生盈餘。另一方面，微型貸款的還款壓力其實不大。最常見的還款方式，往往是每個星期償還一小筆金額（如卡嘉爾每個星期償還五十盧比），而還款期限可以長達一年以上。只要借款人的事業進行順利，很少遇到還不出錢的窘況。這也是為什麼Grameen Bank的貸款還款率一直維持在九五%以上。這樣的紀錄甚至超越許多國際級大銀行。

微型貸款的成功故事連美國也來取經。美國前總統柯林頓在擔任阿肯色州州長期間，就曾引進微型貸款來改善州內貧富差距的問題；美國首善之區的紐約，

今年也開始在中低收入的地區向居民推廣微型貸款。視野拉到全球，據估計，全世界有超過一億兩千萬人是微型貸款的客戶，而這個數字還在持續成長中。就客戶人數來看，微型貸款已然成為全球主要的金融活動之一。

一九七一年尤努斯還在美國念書時，就曾為了推動孟加拉獨立建國而拋下學業，聯絡同學好友，直奔華盛頓組織聲援運動。他推動微型貸款後，也曾碰到來自宗教、官僚系統、甚至是國際組織的阻礙。

在一場國際研討會中，世界銀行的專家不斷挑戰尤努斯，從窮人的還款能力到 Grameen Bank 的財務運作都毫不客氣地批評。這些專家最後下了結論：「你要做的事情根本不可能成功！」。

即使如此，尤努斯仍然不為所動，一直堅持自己認為對的信念。終於在二〇〇六年，尤努斯與他創辦的鄉村銀行共同獲頒諾貝爾和平獎，當時得獎理由上寫著：「光靠微型貸款也許不能消弭貧窮，但它證明這並非毫不可能。」堅持信念，永不放棄，加上一點點衝動與熱血，正是支持尤努斯一路走來的最大動力。

## 微型信貸

聯合國大會把 2005 年定為國際微型信貸年。為什麼需要大力提倡微型信貸？它對經濟發展能起什麼作用？

### 1、為窮人創業提供機會

微型貸款又稱小額貸款，指的是向低收入的個人或員工不超過十人的微型企業提供數額很小的貸款，以協助這些個人和企業拓展業務。馬裡蘭大學的機構改革和非正式經濟中心長期從事與微型貸款有關的研究工作。這個經濟中心的市場機構研究室主任巴斯特雷爾在接受記者採訪時指出，微型貸款是為無法通過傳統渠道得到貸款的窮人提供創業資金。

巴斯特雷爾說：“發放微型貸款是為窮人提供信貸，這樣他們就能用這些資金來開辦成功的生意。”

### 2、微型信貸推動窮國經濟發展

馬裡蘭大學的機構改革和非正式經濟中心的項目分析員德魯謝爾女士說，微型貸款為發展中國家的貧困人口提供了資金來源，從而推動了這些國家的經濟發展。

德魯謝爾說：“在發展中國家，窮人往往無法從傳統的資金渠道取得資金，無論是銀行貸款還是儲蓄。因此，微型貸款就在窮人得不到資金的地方發展起來，為他們提供各種形式的貸款和還款服務，他們可以以非傳統的方式獲得資金，像集體貸款、降低抵押要求的貸款等。這樣，他們可以得到更多的資金，開展自己的生意，更好地為國民經濟成長做貢獻。”

業界人士指出，微型企業在很多發展中國家的國民經濟中扮演十分重要的角色，因此為微型企業提供貸款可以大大改善這些國家的經濟面貌。根據美國國際開發署提供的統計數字，員工不超過五名的公司使用的勞動力在拉丁美洲佔非農業勞動力的 一半，在非洲佔非農業勞動力的三分之二。在泰國，微型企業和小企業的數目佔製造業和貿易服務業公司的百分之九十七；貿易服務業創造的就業機會有百分之七十一來自微型企業。在印度尼西亞，員工不超過五人的企業使用的勞動力接近製造業全部勞動力的一半，小企業另佔百分之十八。在烏克蘭，佔全國企業總數百分之八十七的企業是個人經營的。在菲律賓，一半以上參加經濟活動的人口受雇於微型企業和小型企業。

### 3、微型企業不可小覷

與此同時，在許多發展中國家，微型企業所創造的價值在國內生產總值中佔有相當大的比例。根據國際勞工組織的統計，在印度，至少有百分之九十的工人靠非正式部門的工作為生。這些工人創造了百分之六十的國內生產總值和百分之七十的國內收入。此外，秘魯大約百分之四十九的國內生產總值、尼日利亞和埃及百分之七十的國內生產總值都來自以微型企業為主的非正式經濟部門。

微型企業還為一些國家的主要經濟部門作出重大貢獻。比如，南非的建築業創造了三分之一的國內生產總值。而在南非的九萬個建築公司中，就有八萬七千個是微型企業和小企業。在孟加拉國，營業額高達三點五億美元的蝦出口行業中，百分之九十以上的企業是微型企業。

### 4、微型貸款效果顯著

三十多年來，許多國家的政府機構和非政府組織為微型企業提供了數量不小的微型貸款。這些微型貸款對協助發展中國家的人口脫貧產生了顯著的效果。由二十九個政府和民間開發機構組成的扶貧諮詢集團所作的一項研究顯示，薩爾瓦多的微型信貸機構 FINA 的成員每星期的收入平均上升了百分之一百四十五。印度的微型信貸組織 SHARE 有半數成員的收入突破了貧困線。孟加拉國鄉村銀行的客戶家中的女孩子幾乎全部上了學，而非客戶家庭中僅有百分之六十的女孩子上了學。

### 5、成功經驗可供借鑑

美國國際開發署長期以來積極扶植發展中國家的小企業。美國國際開發署微型企業發展處處長麥基女士在接受採訪時指出，微型貸款不僅為缺乏資金來源的廣大微型企業和個人提供了機會，微型信貸機構發明的一些新穎的放款方式也可以擴大到中小企業。比如，一種貸款升級的方法把貸款分成不同階段，處於低級

階段的客戶有很大 的動力來還款。因為在償還原有的貸款之後，他們可以得到數額更大的貸款。這種 方法也使發放貸款的機構得以縮小自己的金融風險。

麥基女士還指出，從長遠來看，微型貸款還能使整個社會在人道方面受益。她說：“如果貧困的家庭可以得到金融服務，獲得發展的不僅是他們的企業和就業機會，而且可以使他們在需要的時候得到藥品，為兒童的教育投資、支付學費、積累財富， 在自然災害來臨的時候不至於一貧如洗。”

### 三、鄉村銀行的制度

#### 1、互保制度

「互保制度」為鄉村銀行最關鍵的設計，任何想要借貸者，都必須找到另外四人組成互保團體，不過互保制度假設借款人無法還款，不要求其他保人還錢，只是團體的信用額度會縮小，希望五人間能彼此激勵按時還款，以貸得更大的額度，此外五人之間規定不能是親戚，還要通過嚴格的口試。

#### 2、每週還款制度

每週還款制度為逐漸測試而成的，一開始，他們請當地的雜貨店幫忙收錢，這樣每天借款人經過時，都可以一點一點地還錢，沒想到引發紛爭，造成收款人說沒收到，而還款人卻還了的情形，但也不能像傳統銀行貸款一次收齊，因窮人無法一次還清一大筆錢，所以才改由行員每週到村莊收款如此也可以減輕窮人的心理負擔。

#### 3、偏高利率

偏高利率是為了建立他們的責任感，若一年內還清，借款利率將可折半，鄉村銀行不曾消去所有貸款，尤努斯說：「這是為了讓他們了解責任的重要。」假設團體的人無法還錢，在接下來幾年，團體成員也無法借到更大的款項。此外，若遇天災則會拉長還款期。

#### 4、與一般銀行的比較

比較	鄉村銀行	一般商業銀行
股權結構	94%為借款人	主要為財團
人員比例	外勤人員佔七成	外勤人員五成以下
主要業務	存款、放款	存放、匯兌、信用卡
放款限制	免擔保品，需組五人小組	需擔保品、契約
放款利率	10-20%	14-16%
社會責任	定 16 規條，改善村民生活	無

#### 四、他國複製之成效

貧窮與和平確實關係深遠，戰火與軍事經費增加總是最先波及貧民，自有記錄以來，歷史上每場戰爭都使貧富差距擴大，也大大加重了貧民的負擔，無論是七零及八零年代的盧安達、前南斯拉夫、阿富汗、柬埔寨，或是現在的蘇丹達佛地區，都是衝突摧殘貧困民眾的實例。衝突阻礙社會發展，而減少貧窮會創造社會和諧與經濟穩定，進而降低衝突因子。

全球許多政府、非政府組織與多邊組織都試圖複製鄉村銀行的成功經驗，但是結果卻不盡相同，研究顯示關鍵在於放款單位決策是否能夠分權、是否能讓權力下放至與貧民親身接觸的人，以及是否能夠認同貧民的處境等。

印尼人民銀行（Bank Rakyat Indonesia）是東南亞相當著名的微型金融成功案例，該銀行將於今年底慶祝成立 120 週年，許多貸款戶也是中產階級，不過人民銀行最成功的還是微額信貸，自 1997 年亞洲金融風暴以來，人民銀行在印尼各金融單位中的呆帳比例最低，才因此能夠持續貸款給最貧苦無依的民眾。

微額信貸在柬埔寨也應能夠發揮極大功能，柬埔寨每人平均所接受的外援金額相當高，但鄉村民眾卻鮮少真正受惠於此，無論是北部磅同省（Kampong Thom）的小村莊、全國水源命脈的洞里薩湖（Tonle Sap）周邊，又或是近來發展迅速的暹粒（Siem Reap）地區，居民都面臨貧困難逃的陰影。

很大一部分外援都用於行政庶務與管理階層人員開支，再加上援款在途中也會「不知不覺遺漏」，無法到達貧民之手，而且貧民對於援款如何發放運用也無權置喙，若銀行願意關注社會最邊緣團體，並直接與貸款戶打交道，就能以低成本實施微額信貸計畫，也能同樣以分組方式確保還款。更重要的是，微額信貸也讓柬埔寨貧民有機會改變自己的未來，目前除了部分非政府組織在柬埔寨有援助

計畫之外，公共衛生政策在當地亦有顯著改善，這是因為在現有全國衛生網絡中，所有成員、中級幹部與管理者都由柬埔寨人出任。

尤努斯與鄉村銀行讓貧民了解到進入市場經濟的益處，也提升了貸款戶的社會地位，這是當初微額信貸實行之初所未料想到的成果，正如尤努斯所言：「他們其實不需要任何貸款來改變生活，這種力量原本就在他們心中，外界只需為他們揭開封印，貧民就能自行扭轉命運。」

## 五、結論

現代金融體系中，貸款需要抵押擔保已經成為一種頑固的習慣。銀行家用繁密的法律條款來限制客戶，保證自己不受損失。在未獲得任何抵押的情況下向窮人發放貸款一向被傳統的銀行家普遍認定為一件行不通的事。因為，在這些人看來，窮人的信用與智慧，都不足以使他們利用貸款創造合理的增值，因此向這些窮人貸款註定得不償失。尤努斯創建的格拉明銀行正好相反，它的基本假設是：每一個借款者都是誠實的。“我們確信，建立銀行的基礎應該是對人類的信任，而不是毫無意義的紙上合同。”尤努斯創建的孟加拉鄉村銀行貸款對象僅限於窮人，額度很小，無需抵押，被人們稱為“窮人的銀行”。尤努斯感嘆窮人造成違反人權的社會現象，為使得窮人得以脫離窮困，提昇家庭生活品質及教育水準，對社會而言窮人不再只是個負擔，是能自食其力，越來越好的群體，創造發明了微型信貸及鄉村銀行，不僅把貸款發放的損害降到最小，也能分散風險，讓人們能夠硬份生活的各種開銷。也證明了：窮人絕對是有信用的、智慧和有良心的，就算是一貧如洗的人也能從無到有，改變命運。在有心人士的努力下，希望真能達成尤努斯的目標在 2050 年的時候，世界上的窮人都不再是窮人，而是能養活自己、幫助社會更好的族群。

## 六、其他格拉明部門

### 1、Grameen Phone: 電信拓荒者

尤納斯的電信企業 Grameen Phone，是最大的私人電信公司，擁有超過 9 百萬的連結，雖然它是一家商業公司，卻也增強了孟加拉的電信領域。

### 2、Polli Phone: 貧窮女性的 Real One

此服務只在鄉村地區提供，並只供予貧窮女性用作通訊與經濟用途，避免出現濫用的情況。

### 3、Grameen Star Education

這是一個能讓學生在目前有需要的部門選讀課程，也當作一個[多層式市場推廣](#)的重點。格拉明以這個方法防止外國的多層式市場推廣公司湧入[孟加拉](#)。

### 4、Grameen Check

為了建立獨立自主的精神，尤努斯博士開創了穿本土服飾的潮流並且 opened a small section. He also always wears Grameen Check. 現在成了整個孟加拉，尤其是首都[達卡](#)內的各個階層人士最受歡迎的衣著潮流。

## 六、尤努斯獲獎情況

- 1978 — [孟加拉國](#)總統獎
- 1984 — [菲律賓](#) Ramon Magsaysay Award
- 1985 — 孟加拉銀行獎
- 1994 — 世界糧食獎得獎者
- 1998 — 雪梨和平獎得獎者
- 2001 — 獲頒福岡亞洲文化大獎。
- 2006 — 德蘭修女獎
- 2006 — 第八屆韓國和平獎
- 2006 — [諾貝爾和平獎](#)，另一得獎者是[孟加拉鄉村銀行](#)
  
- 另有多個獎項，共計 62 個獎項。

## 參考資料

1. 商業週刊 第994期 <他，扭轉1億人命運>
2. [http://gender.wrp.org.tw/Page\\_Show.asp?Page\\_ID=187](http://gender.wrp.org.tw/Page_Show.asp?Page_ID=187)
3. 中國網
4. 維基百科
5. <http://www.bigsound.org/leonard/2006/10/30/001.html>
6. 天下雜誌第 400 期



## 附錄一 生平簡表

### 出身富裕

- 1940年—出生，珠寶商的次子。
- 1947年—孟加拉被印度和巴基斯坦瓜分。
- 1969年—美國Vanderbilt University經濟學博士畢業。
- 1971年—孟加拉獨立運動。

### 荒地開辦銀行

- 1972年—返國擔任吉大港大學經濟系主任。
- 1974年—發生大饑荒，一百萬人死亡。
- 1976年—遇見作竹凳的婦女，啟發貸款給窮人之念，創辦鄉村銀行。
- 1977年—和首任妻子離婚。
- 1978年—離開教職，到蠻荒之地Tangail成立二十五個分行。
- 1982年—首位軍政府艾爾沙上台，孟加拉陷入兩黨惡鬥八年。
- 1984年—訂出十六條規條改善村民生活。

### 經驗輸出美洲及非洲

- 1985年—受阿肯色州長柯林頓邀請幫助在美實施微型貸款。
- 1989年—鄉村銀行經驗輸出至菲律賓。
- 1991年—鄉村銀行借款人突破十萬，百分之九十二為女性。

### 投身社會企業

- 1992年—孟加拉發生大水，死亡十一萬人。
- 1996年—成立Grameen Phone和Telecom電信公司提供鄉村行動電話。
- 2001年—成立Grameen shakti，提供太陽能發電設備。

### 和平桂冠加身

- 2003年—提出希望在2015年終止孟加拉貧窮問題。
- 2006年—鄉村銀行會員達六百七十四萬人，獲諾貝爾和平獎